





●  **Swingend,
warm,
betrokken en
betrouwbaar**

●  **Lively,
warm,
dedicated and
reliable**

Green Organics is een dynamische, internationaal opererende teelt-, verwerkings- en handelsonderneming in biologische aardappelen, groenten en fruit. Onze specialiteit vormt het adequaat inspelen op de behoefte vanuit de markt. U kunt bij ons rekenen op maatwerk en zekerheid, aangepast aan uw persoonlijke wensen.

De aanvoer en afzet van uw biologische producten zijn bij ons in goede handen. Of u nu koeling nodig heeft voor uw producten, teeltadvies of transport, wij verzorgen het allemaal. Voor u als afnemer is het natuurlijk ideaal dat u met ons bedrijf van zaadinkoop tot aflevering van het eindproduct maar met één contactpersoon te maken heeft.

Duurzame relaties

Samenwerking en ondersteuning zijn erg belangrijk voor ons. Wij zien onszelf als een echte serviceprovider. In overleg met telers en afnemers maken we teelt- en afzetprogramma's. Bovendien onderhouden we persoonlijke contacten met leveranciers, afnemers en primaire binnen- en buitenlandse producenten. Zo bezoeken we onze (buitenlandse) telers bijvoorbeeld altijd zelf. Juist door die persoonlijke benadering ontstaat er een open communicatietaject en worden onze relaties duurzamer. Dat levert niet alleen goede resultaten op; het zorgt ook voor een prettige samenwerking.

Green Organics is a dynamic and international actor in the cultivation, processing and trade market for organic potatoes, vegetables and fruits. We stand out for our ability to quickly and effectively respond to market needs. You can count on us for customised supplies and reliability, tailored to your personal requirements.

With us, the supply and sale of your organic produce is in excellent hands. Whether you need refrigeration for your products, cultivation advice or transport, we can take care of it. And it is of course ideal for you as customer to have just one contact person to deal with for all your needs, from buying seeds to the marketing of the end product.

Long-lasting relations

Cooperation and support are very important to us. We see ourselves as a true service provider. We schedule our production and marketing programmes in close consultation with growers and customers. We moreover maintain personal contact with suppliers, customers and primary domestic and international producers. Thus, we always visit our (international) growers in person. This approach creates an open communication process, which in turn results in long-lasting relations. This not only assures good results, but it also builds a pleasurable working relationship.



Swingend, warm, engagiert und zuverlässig

Green Organics ist ein dynamisches, international operierendes Unternehmen für Anbau, Verarbeitung und Vermarktung von Kartoffeln, Gemüse und Obst aus biologischem Landbau. Unsere Spezialität ist, dass wir adäquat auf die Bedürfnisse des Marktes reagieren. Bei uns finden Sie Maßarbeit und Sicherheit – zugeschnitten auf Ihre persönlichen Wünsche.

Zufuhr und Absatz Ihrer biologischen Erzeugnisse sind bei uns in guten Händen. Ob es um die Kühlung Ihrer Erzeugnisse, um Anbauberatung oder um den Transport geht – wir kümmern uns um alles. Für Sie als Abnehmer ist es natürlich ideal, wenn Sie vom Saatguteinkauf bis zur Auslieferung des Endprodukts nur einen Ansprechpartner haben.

Langfristige Partnerschaft

Zusammenarbeit und Unterstützung sind für uns ausgesprochen wichtig. Wir sehen uns als echten Dienstleistungsbetrieb. In Rücksprache mit Erzeugern und Abnehmern erstellen wir Anbau- und Absatzprogramme. Außerdem unterhalten wir persönliche Kontakte zu Lieferanten, Abnehmern und primären Erzeugern im In- und Ausland. So besuchen wir unsere (ausländischen) Anbaubetriebe zum Beispiel immer selbst. Gerade durch den persönlichen Kontakt entstehen offene Kommunikationswege und langfristige Partnerschaften. Dies führt nicht nur zu guten Ergebnissen, sondern sorgt auch für eine angenehme Zusammenarbeit.





Tweeledige organisatie



Onze kracht ligt in het tweeledige: we opereren in de verse markt én in de industriële. Daardoor zijn we, als specialist in vollegrondsgroente, in staat om alle producten die telers produceren een plek in de markt te geven, zelfs als het misschien een keer tegenvalt.

De afdeling 'Industrie' vermarkt aan de verwerkende industrieën, bestaande uit babyvoeding, diepvries, conserven en drogerij. De afdeling 'Vers' vermarkt aan de groothandels en supermarkten. Aan de leverancierskant doen we zaken met primaire producenten zoals telers, ondersteunende diensten als transportbedrijven, opslagbedrijven en sorteer- en pakstations.

Van zaadje tot eindproduct

Continuïteit is voor onze afnemers heel belangrijk. Juist omdat we voor twee verschillende markten afzet kunnen garanderen, zijn we zo goed in staat om die continuïteit te bieden. Dat uit zich in onze werkwijze. Eerst stemmen we

de vraag uit de markt af en wordt met de telers het aantal hectares per product overlegd. Vervolgens bepalen wij in overleg met de afnemer het ras en kopen het zaad in. Uiteindelijk leveren we het af, zodat de teler kan zaaien. Het eindproduct kunnen we daarna in de markt zetten. Dit hele proces loopt als een geoliede machine.

Productgarantie

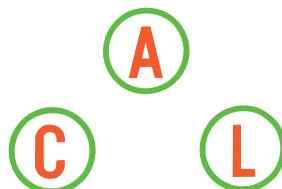
Typend voor ons bedrijf is dat wij de hele productiekolom beheersen. Zo houden we controle over het volledige proces. Wij kunnen elke fase in het traject begeleiden of voor u uitvoeren.

We gaan nog een stapje verder in de beheersing van de productiekolom met onze anticyclische productie, dat wil zeggen dat wij u het hele jaar door producten kunnen garanderen, door uit te wijken naar het buitenland als de producten niet meer in Nederland verkrijgbaar zijn. We werken hiervoor wereldwijd met onze vaste partners.



Probleemoplosser

Het invullen van de verwachtingen en wensen van onze afnemers is ons doel. Wij fungeren eigenlijk als uw probleemoplosser. Problemen moedigen ons altijd aan om oplossingen te zoeken. En die vinden we doorgaans ook. Daar kunt u op rekenen.



A. C. LOOGMAN & ZONEN B.V.

GROOTHANDEL IN AARDAPPELEN - IMPORT EXPORT
Food Center Amsterdam - Jan van Galenstraat 4
1051 KM Amsterdam





Dual organisation



Problem solver

Our goal is to satisfy our customers' expectations and wishes. We actually operate as your problem solver. Any kind of problem drives us to seek solutions – which we generally will find. You can count on that!

Our strength lies in our dual nature: we operate in both the fresh produce market and in the industrial sector. Therefore, as specialists in field vegetables, we are able to market all crops produced by growers, even in the event of a disappointing yield. Our 'Industry' department markets produce to food processors, producing baby food, frozen food, canned food and dried food. The 'Fresh' department markets to wholesalers and supermarkets. As suppliers we trade with primary producers such as growers, supporting services such as transport and warehousing companies, and sorting and packaging stations.

From seed to end product

Continuity is essential for our customers. We are very well positioned to offer that continuity, because we can guarantee access to two different markets. This is reflected in how we operate. First we carefully align market demand with the required acreage per product, in

close consultation with the growers. Next, we consult with the customer to determine the variety and then purchase the seed and deliver this to the grower to sow. Finally, we market the end product. The entire process runs like a well-oiled machine.

Product guarantee

Our control over the entire production chain is typical for our company. It means that every link in the chain passes through our hands. We can therefore personally supervise or execute every stage of the process for you.

With our anticyclical production approach, we take this control over the production chain one step further. It means that we can guarantee product supplies all year round, by sourcing from international producers whenever certain products are not available domestically. To this end we work with trusted partners worldwide.



LOONWERK EN GRONDVERZET
BREURE
SWIFTERBANT
Tel.: 0321-321359
LOONBEDRIJF@BREURE.NL WWW.BREURE.NL

Iber Lengua
TAAL EN CULTUUR

Hét taleninstituut!

Gespecialiseerd in het verzorgen van maatwerk taaltrainingen voor de AGF-sector met ESFsubsidie.
Bij u in-company of voor een interne spoedcursus in Haarlem in 20 verschillende talen.
Tel. 023-5389849 www.iberlengua.nl

Heldere missie

Green Organics heeft een heldere missie. Wij willen de groeiende behoefte aan hoogwaardige, biologisch geteelde AGF-producten verder stimuleren en daarin een bijdrage leveren als dé specialist. Onze uitgangspunten hierbij zijn het aangaan en uitbouwen van duurzame relaties en het regisseren van de hele productieketen. Onze organisatie staat voor swingend, warm, betrokken en betrouwbaar. Vanuit deze missie streven wij een duidelijk doel na. Onze visie is dat de biologische AGF een blijvend stijgende vraag zal kennen, van waaruit de markt de behoefte aan steeds meer korte en duidelijke lijnen heeft. Green Organics biedt hier een commerciële afstemming tussen vraag en aanbod.

Clear mission

Green Organics has a clear mission. We wish to stimulate the growing demand for high-quality, organically produced potatoes, vegetables and fruits, and seek to contribute to the market as the specialist. Our guiding principles are to create and develop long-lasting relations, and to orchestrate the entire production chain. Our organisation is lively, warm, dedicated and reliable. With this mission we pursue a clear goal. We envision a permanent and steadily growing demand for organic produce, driving a greater need for short and clear lines in the market. Green Organics provides for the commercial alignment of demand and supply.

Klare Mission

Green Organics hat eine klare Mission. Wir wollen den wachsenden Bedarf an hochwertigen Kartoffel-, Obst- und Gemüseprodukten aus biologischem Anbau fördern und unseren Beitrag als erstklassiger Experte leisten. Dazu gehen wir langjährige Partnerschaften ein, die wir ständig weiter ausbauen, und halten die Fäden in der gesamten Produktionskette in der Hand. Wir verstehen uns als swingendes, warmes, engagiertes und zuverlässiges Unternehmen. Ausgehend von dieser Mission haben wir ein klares Ziel vor Augen. Unsere Vision ist es, dass die Nachfrage nach Kartoffeln, Obst und Gemüse aus biologischem Aufbau kontinuierlich zunimmt, wodurch der Markt umso mehr kurze und klare Linien braucht. Green Organics bietet hier eine kommerzielle Abstimmung zwischen Angebot und Nachfrage.

Problemlöser

Unser Ziel ist es, die Erwartungen und Wünsche unserer Abnehmer zu erfüllen. Wir sind sozusagen Ihr Problemlöser. Probleme sind für uns immer ein Anreiz, Lösungen zu suchen – und zu finden. Worauf Sie sich verlassen können!

Zweigleisige Organisation



Unsere Stärke liegt darin, dass wir zweigleisig operieren: auf dem Frischmarkt und auf dem industriellen Markt. Dadurch sind wir als Experten für Freilandgemüse in der Lage, allen Produkten, die Anbaubetriebe erzeugen, einen Markt zu bieten, auch wenn es mal nicht so gut läuft.

Die Abteilung 'Industrie' vermarktet an die verarbeitenden Industrien wie die Hersteller von Babynahrung, Tiefkühlprodukten, Konserven und Trockenerzeugnissen. Die Abteilung 'Frisch' vermarktet an Großhändler und Supermärkte. Auf Zuliefererseite arbeiten wir mit Primärerzeugern wie Anbaubetrieben, unterstützenden Dienstleistern wie Speditionen, Lagerunternehmen und Sortier- und Packstationen zusammen.

Vom Saatgut bis zum Endprodukt
Kontinuität ist für unsere Abnehmer sehr wichtig. Gerade weil wir über zwei verschiedene Märkte absetzen, können wir diese Kontinuität bieten. Dies kommt in unserer Arbeitsweise zum Ausdruck.

Zuerst wird die Marktnachfrage bestimmt und die Hektarzahl pro Produkt mit den Landwirten vereinbart. Anschließend legen wir in Rücksprache mit dem Abnehmer die Sorte fest und kaufen das Saatgut ein. Dieses wird an den Landwirt geliefert, der es aussät. Das Endprodukt wird dann von uns auf dem Markt abgesetzt. Und dieser Prozess läuft wie geschmiert!

Produktgarantie

Typisch für unser Unternehmen ist, dass wir die gesamte Produktionskette beherrschen. So haben wir den ganzen Prozess unter Kontrolle. Wir können jede Phase begleiten oder die Ausführung für Sie übernehmen.

Mit unserer antizyklischen Produktion gehen wir noch einen Schritt weiter: Wir können Ihnen das ganze Jahr hindurch Produkte garantieren, weil wir ins Ausland ausweichen, wenn ein Produkt in den Niederlanden nicht mehr erhältlich ist. Dazu arbeiten wir weltweit mit unseren festen Partnern zusammen.



Als je bedrijf je leven is...

...dan begeleidt uw accountant ook uw persoonlijke groei.

Ondernemen is een manier van leven. Logisch, dat u een accountant zoekt die dat snapt. Een betrokken vakman, die goed is met uw cijfers, maar ook met objectief advies waar uw tuinbouwbedrijf echt verder mee komt. Grote kans dat u zich direct thuis voelt bij onze onafhankelijke en persoonlijke accountants en adviseurs. De GIBO Groep weet namelijk al 80 jaar wat er speelt in uw sector en begeleidt niet alleen de groei van uw onderneming, maar ook uw persoonlijke groei als ondernemer.

Ontdek het zelf en bel onze vestiging in Dronten (0321) 38 52 52 of kijk op www.gibogroep.nl. Want *als je bedrijf je leven is*, dan onderneemt u met de GIBO Groep.



Green Organics in beweging

Jan Groen, Managing Director Green Organics, is in januari 2000 begonnen met Green Organics. In een interessante tijd startte hij met een nog veel interessanter product. Waar de biologische markt destijds nog redelijk nieuw was, vormt het tegenwoordig een belangrijke tak binnen de groente- en fruitbranche. Nu ruim een decennium later telt ons bedrijf negen fulltime medewerkers. Met passie voor het vak zet iedereen van Green Organics zich in om de verschillende afdelingen succesvol te laten opereren. Onze enthousiaste sales- en accountmanagers staan altijd voor u klaar. Voor de afdelingen vers en industrie doet onze qualitymanager veldwerkzaamheden en kwaliteitscontroles.

Om jaarlijks een goede blauwdruk van het komende seizoen te kunnen maken, staan wij 's winters met Green Organics op drie vakbeurzen. Onze leveranciers en klanten maken hier hun marktscan, waarna wij onze telers een teelplan voor het komende zaaiseizoen kunnen presenteren.

Jan Groen houdt zich niet alleen met bedrijfsactiviteiten bezig; hij kijkt, denkt en stuurt ook actief mee in de branche. Zo is hij voorzitter van de brancheorganisatie Frugi Venta Comité Biohandel. Bovendien is hij met Green Organics lid van de VBP, Vereniging van Biologische Producenten en Handel.

Brancheverenigingen

Green Organics is lid van de brancheorganisatie Frugi Venta. Dit is dé groente- en fruitbrancheorganisatie in Nederland voor de handel en verwerking. De VBP draait om handel, productie en verwerking. Iedereen die iets biologisch doet – van kleding tot voedsel – kan hierbij aangesloten zijn.

Beursdeelname

- BioVak, de biologische beurs in Zwolle
- Fruit Logistica, de wereldbeurs op aardappelen, groente en fruitgebied in Berlijn
- BioFach, wereldbiobeurs in Neurenberg

Rassenproeven

Wij doen regelmatig rassenproeven. Door het veranderende klimaat kan een voorheen goed presterend ras qua opbrengsten in de toekomst door ziektedruk of een ander klimaat ineens niet meer productief zijn. Daarom moeten we aan product- en gewasontwikkeling doen.

Bij een telers zaaien we een hectare van een nieuw ras uit, dat in het buitenland bijvoorbeeld goed presteerde. Als een zaadfirma ons aangeeft dat het mogelijk een geschikt ras is om op Nederlandse bodem te telen, zaaien wij het mee naast de grote massa. Uiteindelijk beoordelen wij de verschillen. Zo ontdekken we of er goede potentiële rassen voor de toekomst bij zitten.

**Sorteer- en pakstation
biologische uien**

**organic onions
aus ökologischem Anbau
de culture biologique**

www.bio-ui.nl

AALDERING BIO-UI



Green Organics on the move



Jan Groen, Managing Director Green Organics, established Green Organics in January 2000. At an interesting time, he launched an even more interesting product. Whereas the organic produce market was still more or less in its infancy at the time, today it is an important market within the fruit and vegetable industry. A decade since its foundation, our company now employs nine people full-time. With a passion for the trade, everyone at Green Organics is dedicated to the smooth operation of all departments. Our eager sales and account managers are always ready to help you. For the fresh produce and industry departments, our quality manager conducts field work and quality controls. Every winter, Green Organics participates in three trade fairs, enabling us to draw up an effective blueprint for the coming season. Here our suppliers and customers perform their market scan, in response to which we can present a cultivation plan for the coming production season.

Jan Groen not only devotes his time to company activities; he is also active in the sector in various other ways. He is chairman of the trade association Frugi Venta Organic Trade Committee, for example, and with Green Organics is member of VBP, the Association of Organic Producers (*Vereniging van Biologische Producenten*).

Trade associations

Green Organics is member of the trade association Frugi Venta. This is the leading fruit and vegetable association in the Netherlands for trade and processing. The VBP is dedicated to trade, production and processing, and anyone active in the organic sector – from clothing to food – is free to join.

Trade fair participation

- BioVak, the organic trade fair in Zwolle,
- Fruit Logistica, the world trade fair for potatoes, vegetables and fruit in Berlin
- BioFach, the world organic trade fair in Nuremberg

Variety tests

We regularly conduct crop variety tests. Due to climate change, a once-productive variety may start underperforming in the future on account of disease or different weather conditions. That is why we must engage in product and crop development.

At a grower we will sow a hectare of a new variety that has performed well in another country, for example. If a seed company assures us that it is a suitable variety for the Netherlands, we shall sow it along with the standard varieties. We can then determine the differences, and thereby discover potential strong varieties for the future.



Green Organics in Bewegung



Jan Groen, Geschäftsführer bei Green Organics, gründete Green Organics im Januar 2000. In einer interessanten Zeit wandte er sich einem noch viel interessanteren Produkt zu. Damals noch relativ neu, hat sich der biologische Markt inzwischen zu einem wichtigen Zweig der Obst- und Gemüsebranche entwickelt. Ein gutes Jahrzehnt später beschäftigt unser Unternehmen neun Vollzeitmitarbeiter. Mit Leidenschaft für die Sache setzen sich bei Green Organics alle für den Erfolg der einzelnen Abteilungen ein. Unsere engagierten Sales und Account Manager sind immer für Sie da. Für die Abteilungen 'Frisch' und 'Industrie' führt unser Qualitätsmanager Feldarbeiten und Qualitätskontrollen durch. Um jedes Jahr ein gutes Konzept für die nächste Saison machen zu können, nimmt Green Organics im Winter an drei Fachmessen teil. Unsere Zulieferer und Kunden machen hier Ihre Marktscans, so dass wir unseren Landwirten

einen Anbauplan für die nächste Saison vorlegen können.

Jan Groen kümmert sich nicht nur um die Aktivitäten des Unternehmens, er mischt auch aktiv als Beobachter, Denker und Lenker in der Branche mit. So ist er Vorsitzender des Ausschusses für Biohandel des Branchenverbandes Frugi Venta. Außerdem ist er mit Green Organics Mitglied der VBP, der niederländischen Vereinigung biologischer Produzenten und Handelsunternehmen.

Branchenverbände

Green Organics ist Mitglied des Branchenverbandes Frugi Venta, der wichtigsten Organisation der Obst- und Gemüsebranche für Handel und Verarbeitung in den Niederlanden. Der VBP für Handel, Produktion und Verarbeitung kann sich jeder anschließen, der mit biologischen Erzeugnissen – von der Kleidung bis zum Nahrungsmittel – zu tun hat.

Messeteilnahme

- BioVak, die biologische Fachmesse in Zwolle (NL)
- Fruit Logistica, die Weltmesse im Bereich Kartoffeln, Obst und Gemüse in Berlin
- BioFach, die Weltmesse für Bioprodukte in Nürnberg

Sortenversuche

Wir führen regelmäßig Sortenversuche durch. Bedingt durch den Klimawandel kann es vorkommen, dass eine bisher ertragreiche Sorte infolge von Krankheiten oder klimatischen Veränderungen plötzlich nicht mehr produktiv ist. Deshalb müssen wir Produkte und Gewächse weiterentwickeln.

Bei einem Landwirt säen wir auf einem Hektar eine neue Sorte aus, mit der im Ausland zum Beispiel gute Erträge erzielt wurden. Wenn eine Saatfirma bestätigt, dass die Sorte für den Anbau auf niederländischem Boden geeignet ist, säen wir diese neben der bewährten Hauptsorte aus. Anschließend beurteilen wir die Unterschiede. So erkennen wir, ob gute, zukunftsträchtige Sorten dabei sind.



Lemkesland 51
9965 TV Leens
Tel. (0595) 57 12 45
Fax (0595) 57 12 04
E-mail vogelleens@hetnet.nl

Groente- fruit- en bloembollentransport



van bioland tot stadsrand



Bram van Tuyl

Internationaal koel- en vriestransport b.v.

Ridderstraat 9
5311 CK Gumeren
Holland
Tel: +31(0)418 573660
Fax: +31(0)418 562106
E-mail: info@bramvantuyl.nl



www.bramvantuyl.nl

Al 25 jaar uw logistieke partner voor geconditioneerd transport door Europa!

Als grootste particuliere biologische landbouwbedrijf van Nederland betreft ERF ruim 1800 ha grond in Flevoland.

Op deze grond oogst ERF een grote variatie aan gewassen die jaarrond worden geleverd aan de biologische markt. Een groot deel hiervan betreft groenten voor industriële verwerking.

Exploitatie Reservegronden Flevoland

Bronsweg 22c | 8222 RB Lelystad
Telefoon 0320 23 10 17 | E-mail mail@erfbv.nl | Website www.erfbv.nl



Rijk Zwaan is een internationale specialist in het creëren van hoogwaardige groenterassen; ook voor de biologische markten en met respect voor de natuur. Zodoende bieden wij u een zeer breed assortiment biologisch geteelde of niet chemische behandelde groentezaden zodat u uw markten optimaal kunt bedienen.



Biologisch



seeds & services

Met respect
voor de natuur

www.rijkzwaan.nl



Logistiek

Onze logistiek draait 24 uur per dag. Dat is nodig want binnen onze branche van levende producten is sprake van maatwerk. Ongeacht met wie wij samenwerken; alles moet tot in de details kloppen. Niet alleen in Nederland, maar ook daarbuiten. U verwacht natuurlijk dat uw product in goede staat arriveert. Wij werken met sorteer- en verpakkingsstations. Voor opslag en verwerking hebben we op elk vakgebied strategische partners. Qua transport werken we met vaste partners en huistransporteurs. Zij weten precies wat wij van ze verlangen om u als klant optimaal van dienst te kunnen zijn.

Logistics

Our logistical operations run 24 hours a day. This is necessary, as our live products industry requires carefully tailored planning and execution. Irrespective of who we work with, everything has to be correct down to the smallest detail; and not just within the Netherlands, but also abroad. Of course you expect your product to arrive in fine condition! We work with sorting and packaging stations. For warehousing and processing we have strategic partners in all areas. For transport we work with permanent partners and regular carriers. They understand exactly what we need from them in order to be of optimum service to our customers.

Logistik

Unsere Logistik läuft rund um die Uhr. Das muss auch so sein, denn in unserer Branche der 'lebenden' Erzeugnisse ist Maßarbeit gefragt. Egal, mit wem wir zusammenarbeiten, alles muss bis ins Detail stimmen. Nicht nur in den Niederlanden, sondern auch im Ausland. Denn Sie erwarten zu Recht, dass Ihr Produkt in gutem Zustand ankommt. Wir arbeiten mit Sortier- und Verpackungsstationen. Für Lagerung und Verarbeitung haben wir in jedem Fachbereich strategische Partner. Beim Transport arbeiten wir mit festen Partnern und Haus-spediteuren zusammen. Sie wissen genau, was wir von ihnen erwarten, damit wir Sie als Kunde optimal bedienen können.

GOORDEN WOUW B.V. internationaal transport

Voor al uw losgestorte agrarische produkten, groenten, conserven en diervoeders

Wij kunnen u ook van dienst zijn met lichtgewicht walkingfloors en bandwagens, speciaal uitgevoerd voor het vervoer van al uw losrollende agrarische produkten, groenten en conserven.

Ook voor het huren van containers en vloeistofdichte containers kunt u bij ons terecht!

www.goordentransport.nl

planning@goordenwouw.nl donkenweg 6 - 4724 SN Wouw Tel. +31 165 304051



Eelco de Vries Transport

Nationaal en Internationaal Transport

Bomenweg 7, 8304 AN Emmeloord

Tel.: +31 (0)527 - 61 23 29

Fax: +31 (0)527 - 61 23 68

Mobiel: +31 (0)6 17 17 10 90

Email: edvcargo@hotmail.com



Green Ways



Productgroep- bijeenkomsten

Voor onze telers organiseren wij productgroep-bijeenkomsten. U wisselt kennis met uw collega's uit en zo leren wij van elkaar. Ons doel: het behalen van een optimale opbrengst kwaliteit verhouding.



Green Ways is sinds 2007 een zusteronderneming van Green Organics en een klassiek voorbeeld van de beheersing van de productkolom. Dit suikermaïsverwerkingsbedrijf houdt zich uitsluitend bezig met het ontkorrelen van suikermaïskolven. Ze worden door Green Ways ontleed en de korrels van de kolven gestript. De hiervoor gebruikte machines staan in Waspik. Green Organics verzorgt alle overige taken: het leveren van het zaad, het laten oogsten van de kolven in september, het contracteren van de suikermaïs bij telers en het transport naar Green Ways. Na het ontkorrelen vermarkten Green Organics de suikermaïskorrels naar de conserven-, diepvries- en babyvoedingindustrie.



A sister company since 2007, Green Ways is a classic example of product chain control. This sweet corn processing company is exclusively dedicated to degraining corn cobs, using machines stationed in Waspik. Green Organics takes care of all further tasks: delivering the seed, having the corn harvested in September, contracting the corn from growers and transporting the corn to Green Ways. After the degraining, Green Organics sells the sweet corn to the canning, frozen and baby food industries.





Product group meetings

We organise product group meetings with and for our growers. By exchanging knowledge with your colleagues we all learn from each other. Our goal: to achieve the optimum yield-quality ratio.

Produktgruppen-Treffen

Für unsere Landwirte organisieren wir Produktgruppen-Treffen. Sie tauschen sich mit Ihren Kollegen aus, und wir lernen einander kennen. Unser Ziel: Ein optimales Ertrags-/Qualitätsverhältnis.



Green Ways, seit 2007 ein Schwesternunternehmen von Green Organics, ist ein klassisches Beispiel für die Beherrschung der Produktkette. Spezialisiert auf die Verarbeitung von Zuckermais beschäftigt sich Green Ways ausschließlich mit dem Entkörnen von Maiskolben. Erst werden die Kolben geschält, dann werden die Körner abgestreift. Die dafür verwendeten Maschinen stehen in Waspik (NL). Green Organics sorgt für alles andere: die Lieferung des Saatguts, die Ernte der Maiskolben im September, das Abschließen von Verträgen für den Anbau von Zuckermais mit den Landwirten und den Transport zu Green Ways. Nach dem Entkörnen verkauft Green Organics die Zuckermaiskörner an die Konserven-, Tiefkühl- und Babynahrungsindustrie.



ecology AND farming

Worldwide
organic
information
that matters.

**Bi-monthly magazine
on organic agriculture.**

Subscribe
Now!

www.ecologyandfarming.com

Ecology and Farming is
published by Van Westering
Groep bv, the Netherlands,
under the auspices of IFOAM

IFOAM

Green Akker



Green Akker is sinds 2010 actief in Nederland. In samenwerking met partner Laarakker doet Green Organics hiermee een handreiking naar de gangbare sector. Green Akker is een teeltserviceorganisatie voor de verwerkende industrie en voert veel teeltbegeleidingsactiviteiten uit. Met name Flevoland is met een hoge teeltzekerheid een paradijs voor agrarisch Nederland. Green Akker biedt een totale service, van zaadinkoop tot aflevering van producten, en kenmerkt zich door leverzekerheid.

In de industriële markt is de biologische sector vooralsnog te klein om oogstmachines bedrijfseconomisch efficiënt in te zetten. Door ook het gangbare areaal te oogsten, creëert Green Organics een hogere rentabiliteit voor het machinepark.



Green Akker has been active in the Netherlands since 2010. In partnership with Laarakker, this is Green Organics' service to the regular agrarian sector. Conducting numerous cultivation assistance activities, Green Akker is an agrarian service provider for the processing industry.

The province of Flevoland in particular, with its high yield certainty, is a paradise for agrarians in the Netherlands. Green Akker offers a comprehensive service, from seed purchasing to the delivery of products, and stands out for its supply security.

Within the industrial market, the organic sector is still too small to achieve an economically efficient deployment of harvesting machines. By also harvesting regular crops, Green Organics can boost the profitability of its machine park.



Green Akker ist seit 2010 in den Niederlanden aktiv. Zusammen mit Partner Laarakker schlägt Green Organics eine Brücke zum konventionellen Sektor. Green Akker ist eine Anbauserviceorganisation für die verarbeitende Industrie und führt zahlreiche anbaubegleitende Aktivitäten durch.

Vor allem die Provinz Flevoland ist durch die hohe Anbausicherheit ein Paradies für die niederländische Landwirtschaft. Green Akker bietet einen Rundumservice vom Saatguteinkauf bis zur Auslieferung der Produkte und zeichnet sich durch Liefersicherheit aus.

Im industriellen Markt ist der biologische Sektor vorerst noch zu klein, um Erntemaschinen betriebswirtschaftlich effizient einzusetzen. Indem auch konventionell bewirtschaftete Flächen geerntet werden, erhöht Green Organics die Rentabilität des Maschinenparks.



GREEN ORGANICS

Your Partner In Organic Potatoes, Vegetables and Fruits

Imports & exports of fresh and industrial organic potatoes, vegetables and fruits. Custom designed and reliable services for supplying and marketing your organic products.



Green Organics BV | De Kromme Rijn 1 | 8253 RG Dronten | The Netherlands
T +31 321 38 53 40 | F +31 321 38 53 41 | info@greenorganics.nl | www.greenorganics.nl